



СЕТЬ МАГАЗИНОВ «У ДОМА»  
**Бристоль**



ДЛЯ  
**УЧАЩИХСЯ**

**ОНЛАЙН-ИНСТИТУТ**, который **ПЛАТИТ ЗА ТВОЕ ОБРАЗОВАНИЕ** – прокачай **ДОХОД** и повысь квалификацию от топовых **КОРПОРАЦИЙ**

# IQ SCHOOL

#1 умная AI обучающая платформа в ритейле



ДЛЯ  
**БИЗНЕСА**

**РОСТ ДОХОДА ОТ ПРОДАЖ** за счет **ОБУЧЕНИЯ И КРП** как для своих сотрудников, так и работников торговых сетей **ПО ВСЕЙ СТРАНЕ**

## ЛИЧНЫЕ КАБИНЕТЫ

ДЛЯ **УЧАЩИХСЯ**

**ИНТУИТИВНЫЙ ИНТЕРФЕЙС** с возможностью привязать карту и **ПОЛУЧАТЬ ПРИЗЫ**

ДЛЯ **БИЗНЕСА**

**AI ПЛАТФОРМА ДЛЯ ОБУЧЕНИЯ** и мотивации продаж сотрудников компании и **СЕТЕВОГО РИТЕЙЛА**

**Гибкая настройка кабинетов в соответствии с иерархией**

**Валерий И**  
Торговый агент PreSale

Профи | Рейтинг: 139

KPI	Cash	Skilllevel	Репутация
278	1932	517	985

Ваше место в рейтинге: 139

**Награды (4)** | Мои | Все

- Статус: Специалист
- Статус: Профессионал
- Статус: Эксперт

## БАНК ЗНАНИЙ

ДЛЯ **УЧАЩИХСЯ**

**КРУПНЕЙШАЯ БАЗА ЗНАНИЙ** от лидеров рынка – **ПОЛУЧАЙ ДЕНЬГИ** за просмотренные видео

ДЛЯ **БИЗНЕСА**

**КУРСЫ ПО ПРОДАЖАМ**, знанию SKU бренда и работе с возражениями для учеников **ПО ВСЕЙ РОССИИ**

**Современное онлайн-образование: от видео-уроков до обучающих игр**

Банк знаний

Популярные видео (54)

Все | Продажи | Руководителям | Стажерам

**Знакомство с компанией** | 5,0

Web Version | Download on the App Store | GET IT ON Google Play

## КРП

ДЛЯ **УЧАЩИХСЯ**

**ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАДАНИЯ:** планы продаж от топовых компаний **С ОПЛАТОЙ %** за каждый проданный товар

ДЛЯ **БИЗНЕСА**

**ПОСТАНОВКА ПЛАНОВ** продаж по конкретным SKU для учащихся

**Не только теория, но и практика продаж, приносящая доход**

**Георгий Р**  
3 000 Р | Специалист | Рейтинг: 56

Подписчики: 28

Прогресс заполнения профиля: 40% из 100%

Создать обучение | Статистика

**Планы продаж** | Все | Напитки | Другое

Дата: с 1.10 | до 31.10

Ожидается получение	552 Б
Уже получено	0 Б
Максимум получите	662 Б

Ваши любимые товары

Ожидается получение	552 Б
Уже получено	0 Б
Максимум получите	662 Б

## РЕЙТИНГ

ДЛЯ **УЧАЩИХСЯ**

**СОРЕВНОВАТЕЛЬНАЯ МЕХАНИКА** для увеличения ставки и % от продаж

ДЛЯ **БИЗНЕСА**

**ПРОЗРАЧНАЯ СТАТИСТИКА** для выявления **ЛУЧШИХ УЧЕНИКОВ**

**Борьба с текучкой и мотивация сотрудников к росту КРП**

Личный | Гильдия | Клан

1	<b>Мария П.</b> Свердл. обл. г.о.г.Екатеринбург г.Екатеринбург ул...	19,675
2	<b>Яна Ф.</b> М.Эл. респ. м.р-н Оршанский г.п.Оршанка пгт.Ор...	18,123
3	<b>Анна М.</b> Кир. обл. г.о.г.Киров г.Киров ул.Макина д.61А пом...	17,485
4	<b>Третьякова Е.</b> Арх. обл. г.о.Северодвинск г.Северодвинск ул.Кар...	16,321
5	<b>Владимир Б.</b> Свердл. обл. г.о.г.Екатеринбург г.Екатеринбург ул...	15,231
6	<b>Андрей А.</b> Свердл. обл. г.о.г.Екатеринбург г.Екатеринбург ул...	14,8

Кроссплатформенное приложение

Доступно на всех устройствах





## ВНУТРЕННИЙ МАГАЗИН

для **УЧАЩИХСЯ**

**ВЫИГРЫШ ЦЕННЫХ ПРИЗОВ** и обмен полученных **ЗА ОБУЧЕНИЕ БАМОВ** на реальные **ДЕНЬГИ**

для **БИЗНЕСА**

**МОТИВАЦИЯ УЧАЩИХСЯ** проходить курсы и **ЭФФЕКТИВНО ПРОДВИГАТЬ** товары компании

Множество призов и подарков

50 000 Б

Smartфоны

Smartфоны и гаджеты

Smartфон

Серфинг в Интернете через Просмотра видео и фото Редактирования документов

15 000 Б

Инструменты

Набор инструментов

Инструмент будет всегда с вами! Компактный и легкий!

3 000 Б

Бытовая техника

Робот-пылесос

Заедет в труднодоступные места Четыре режима, контроль силы всасывания и подачи воды

7 500 Б

ПОКУПКА

## ГЕЙМИФИКАЦИЯ

для **УЧАЩИХСЯ**

**ИГРЫ, СОРЕВНОВАНИЯ** на локальном и **ФЕДЕРАЛЬНОМ УРОВНЕ**, а также 3D персонажи

для **БИЗНЕСА**

**ТИМБИЛДИНГ И СИСТЕМА НАГРАД** для **УЧЕНИКОВ** за прохождение курсов

Обучение без стресса: игровой подход к рутинным процессам

Снежный человек

3D >>

5 000 Б

Купить

## НОВОСТИ И СТОРИС

для **УЧАЩИХСЯ**

**ВОЗМОЖНОСТЬ ПЕРВЫМИ УЗНАВАТЬ** о новых **ОБУЧАЮЩИХ КУРСАХ** и акциях от **КОРПОРАЦИЙ**

для **БИЗНЕСА**

**СОБСТВЕННАЯ СОЦИАЛЬНАЯ СЕТЬ**, чтобы делиться знаниями, новостями и **ПРОДВИГАТЬ СВОЙ БРЕНД**

Единая экосистема для повышения дохода и лояльности к компании

Спорт Продажи COMPLAINTS Заказы

5 мин. назад 893

Участие команды в марафоне **IRONMAN RUSSIA**

Татьяна Ларионова

Спорт Марафон

## КАЛЕНДАРЬ СОБЫТИЙ

для **УЧАЩИХСЯ**

Интерактивная **СИСТЕМА УВЕДОМЛЕНИЙ** о назначенных **КУРСАХ И ЗАДАЧАХ**

для **БИЗНЕСА**

**ОТПРАВКА УЧАЩИМСЯ** автоматических push-уведомлений, SMS и звонков роботом

AI-напоминания для контроля обучения и дедлайнов

Начало вебинара! через 30 минут

8	9	10	11	12	13	14
	🕒	🕒	🕒			
15	16	17	18	19	20	21
			🕒	🕒	🕒	
22	23	24	25	26		
🕒	🕒	🕒	🕒			
29	30	31	1	2		
🕒	🕒	🕒	🕒			

## ЧАТ

для **УЧАЩИХСЯ**

Прямая **СВЯЗЬ С КУРАТОРАМИ** и доступ к тех. **ПОДДЕРЖКЕ 24/7**

для **БИЗНЕСА**

**БЕЗОПАСНАЯ КОММУНИКАЦИЯ** в индивидуальных и групповых чатах - **ВСЁ ПОД КОНТРОЛЕМ**

Современный бизнес мессенджер с поддержкой всех существующих форматов

Обращение #4002 1 сентября

Добрый день! Подскажите, пожалуйста, как пройти продвинутый курс по Маркетингу?

9:41 Ваше сообщение

**IQ Support**

Здравствуйте! Для прохождения этого курса необходимо завершить изучение базового курса по Маркетингу и пройти итоговое тестирование с результатом не менее 70%.

9:42

Понятно. Благодарю!

9:43 Ваше сообщение

**IQ Support**

В случае возникновения вопросов, обращайтесь — буду рад Вам помочь!

Введите сообщение...



СЕТЬ МАГАЗИНОВ «У ДОМА»

**Бристоль**

ОСНОВАНА В 1998



**IQ School** — единая платформа для обучения продажам сотрудников крупных корпораций и повышения мотивации. IQ School — это больше, чем LMS, софт даёт возможность внедрять и контролировать понятные KPI и планы продаж, отслеживая успехи каждого сотрудника, формируя развёрнутую статистику и рейтинги, повышая вовлечённость через геймификацию и снижая текучку кадров.

### Как это работает:



1. Руководитель загружает на платформу обучающие материалы и планы продаж для сотрудников, формируя KPI.



2. Сотрудники проходят обучение и выполняют поставленные планы продаж, получая баллы, на основании которых строится рейтинг.



3. Работодатель или представитель компании-партнёра ставит задачи на сотрудников, за выполнение которых они получают дополнительное вознаграждение.



4. Руководитель посредством статистики и рейтингов отслеживает успехи сотрудников и премирует/повышает лучших.



5. Сотрудники обменивают набранные за прохождение обучения и выполнение KPI баллы на ценные подарки, а также прокачивают за баллы онлайн-аватары и кастомизируют личные кабинеты.

### Ключевые выгоды использования IQ School:



1. Увеличение продаж на 10% благодаря понятным KPI и прозрачной системе мотивации сотрудников.



2. Рост эффективности работы штата на 30% — дистанционное ведение клиентов и оптимизация рутинных задач.

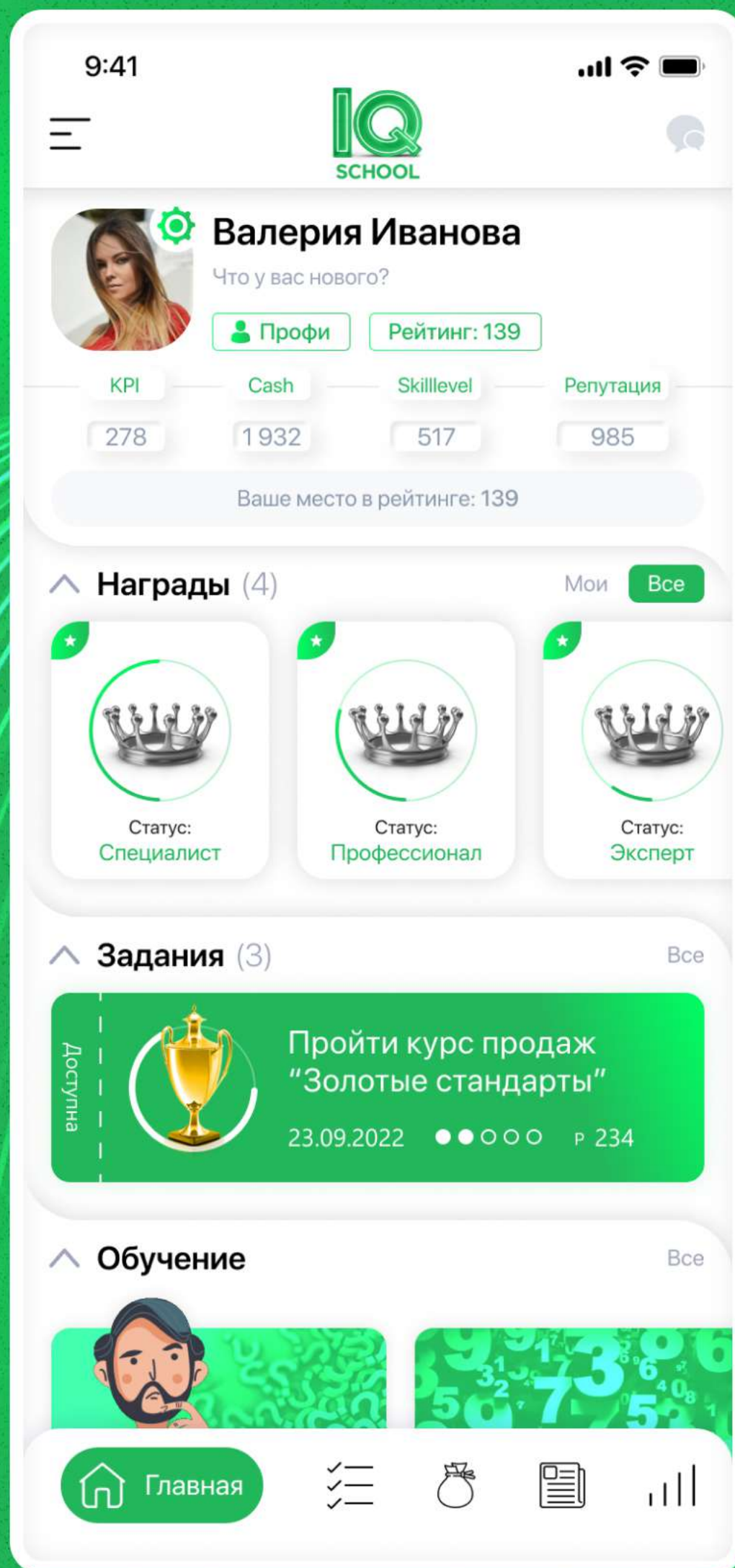


3. Сокращение текучки кадров благодаря геймификации и дополнительному заработку — экономия от 1 000 000 рублей ежемесячно (нет затрат на поиск новых сотрудников и их обучение).



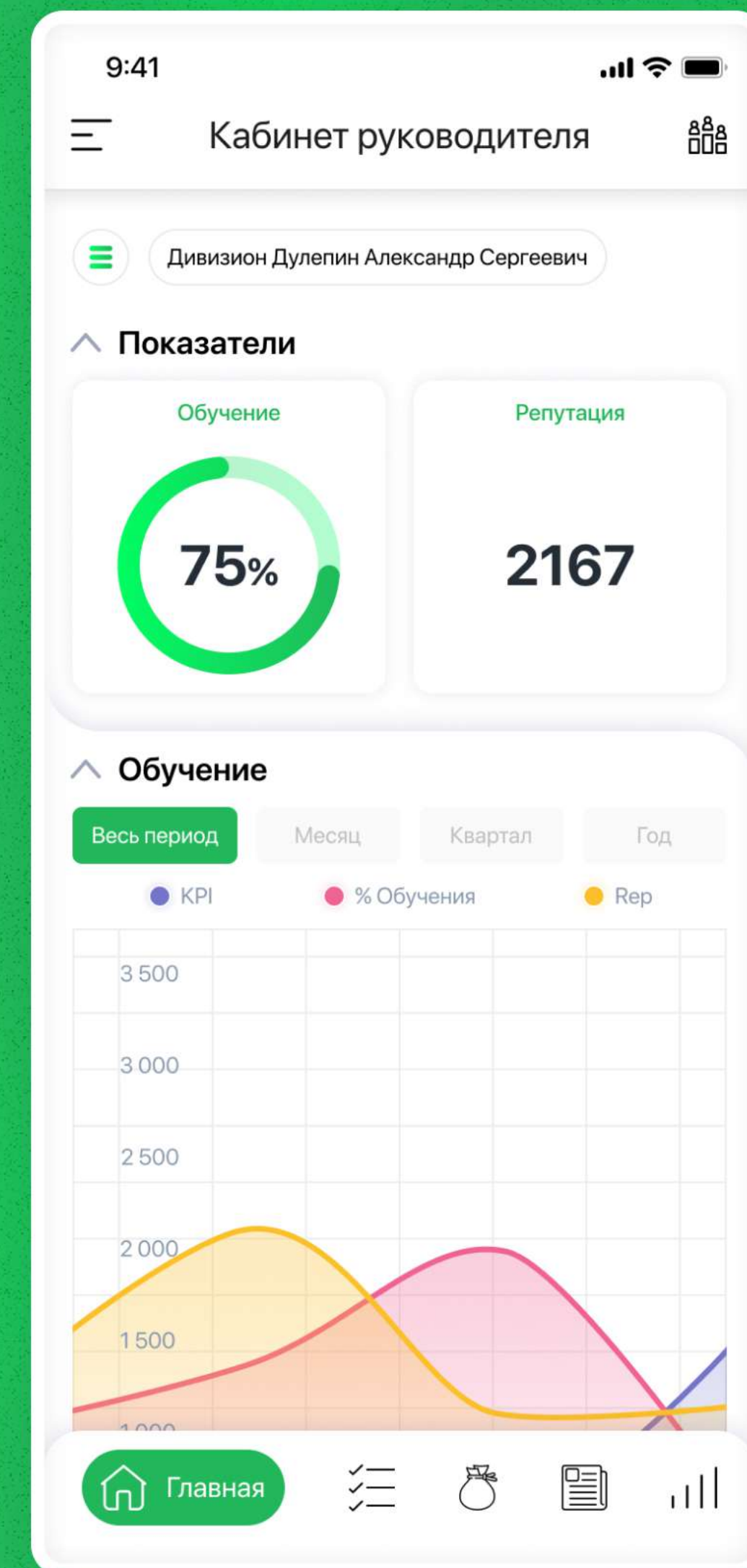
## ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ СОТРУДНИКА

Гибко настраиваемый дашборд для обучения и выполнения задач в дистанционном формате. Личный кабинет собирается как конструктор из необходимых функциональных блоков в соответствии с иерархией сотрудников.



## ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ РУКОВОДИТЕЛЯ

Расширенный функционал для доступа к конфигурируемым отчётам по успеваемости сотрудников: прохождение обучения, выполнение планов продаж и KPI, закрытие задач и т. д. Руководители получают чёткую и детальную статистику по каждому сотруднику, премируя и повышая в должности лучших.



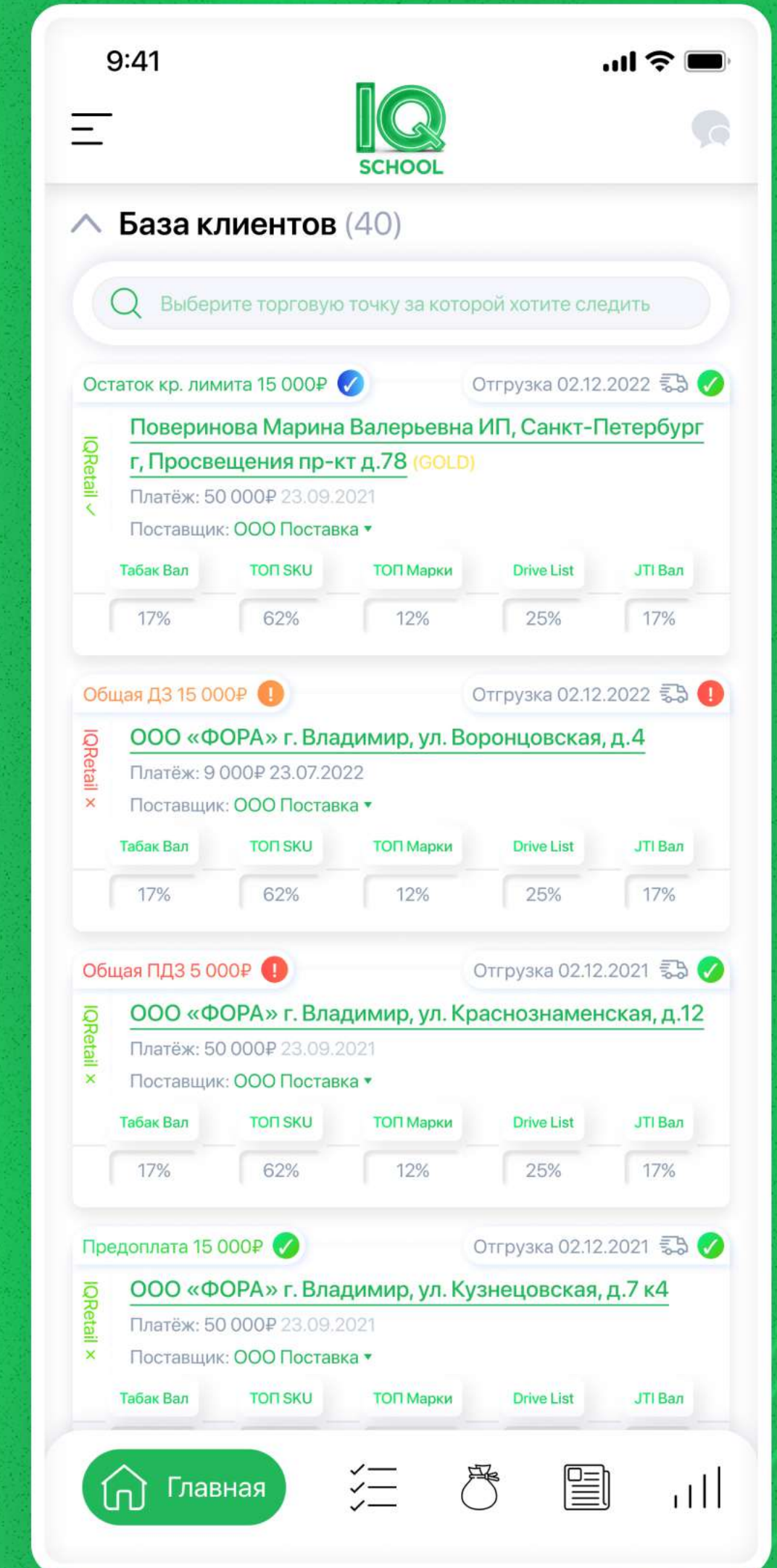
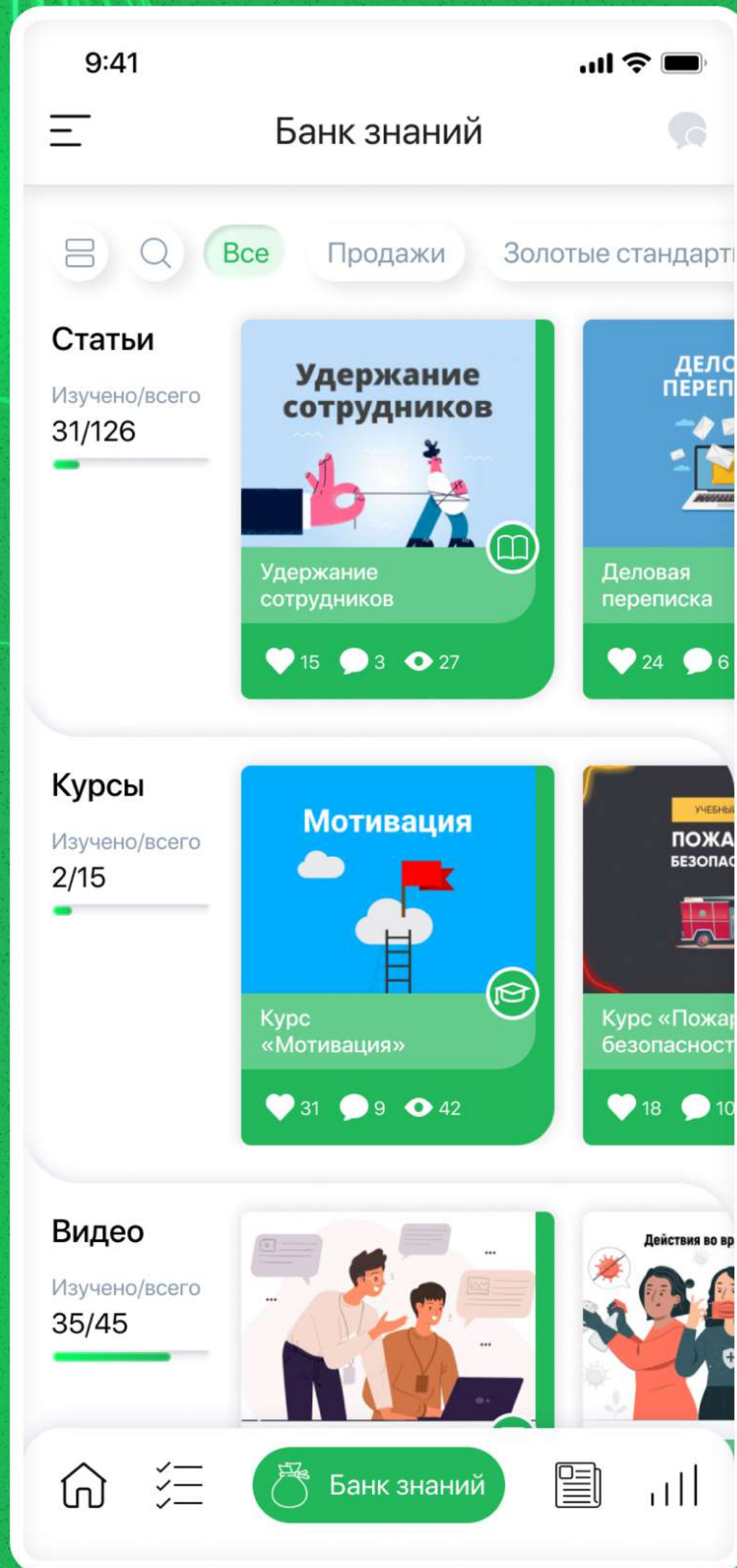


## БАНК ЗНАНИЙ

Каталог обучающих материалов для сотрудников, включающий все виды контента: видео-курсы, интерактивные тесты, scorm-курсы, книги, подкасты и т. д. Все материалы можно делить на обязательные и не обязательные для прохождения блоки, а также добавлять обучающий контент для сотрудников от компаний-партнёров за дополнительное вознаграждение от них. Благодаря использованию искусственного интеллекта назначение курсов для сотрудников происходит в автоматическом режиме: при подборе обучения учитывают должность, пройденные ранее курсы, KPI и общая успеваемость учащегося.

## БАЗА КЛИЕНТОВ

Каталог всех клиентов, находящихся в работе у сотрудника, с подробными и динамически обновляющимися данными: название организации, адрес, контактные данные, назначенные планы продаж и прогресс их выполнения, финансовая информация, дата последней отгрузки, текущие и выполненные заказы.



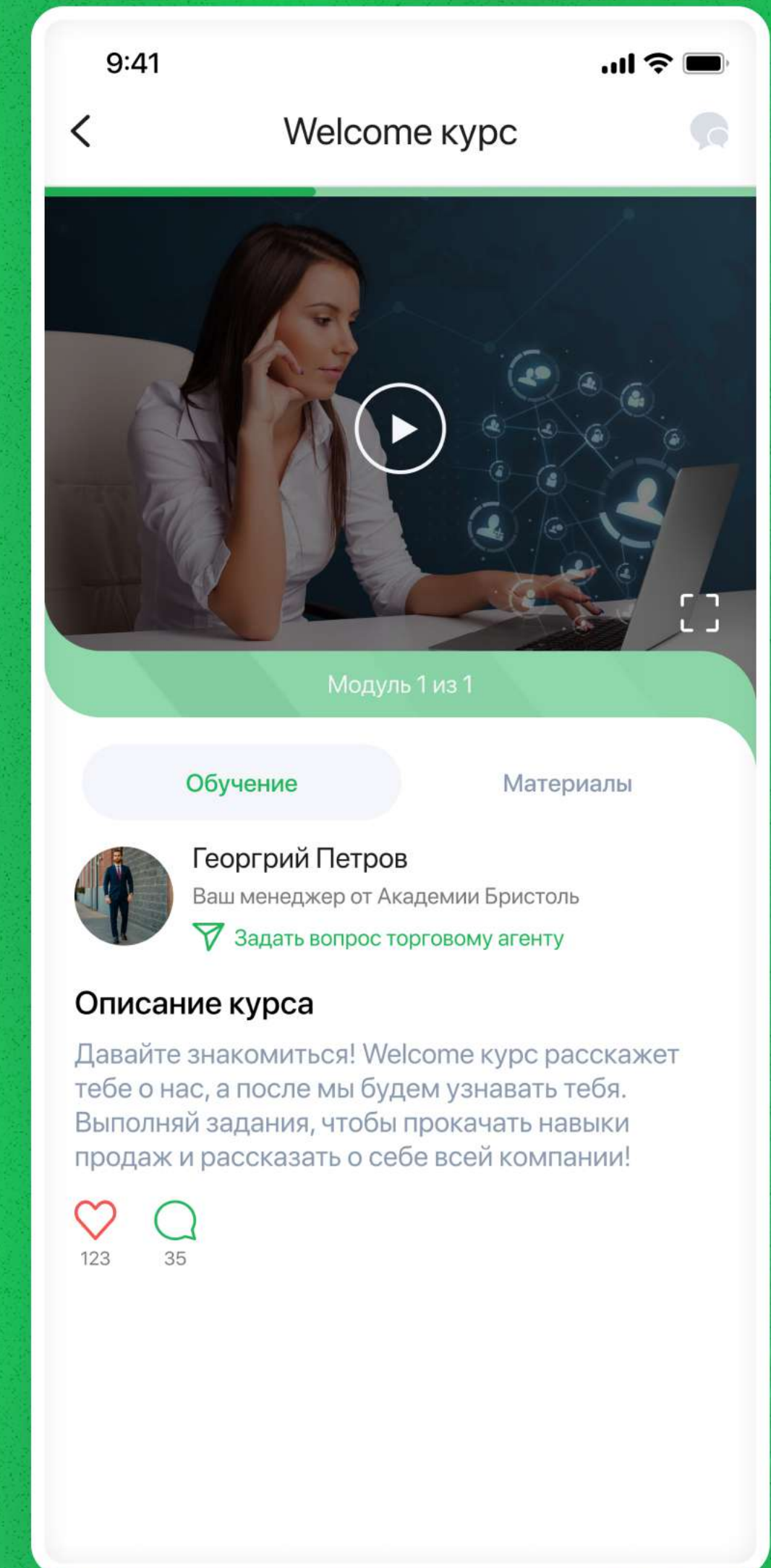
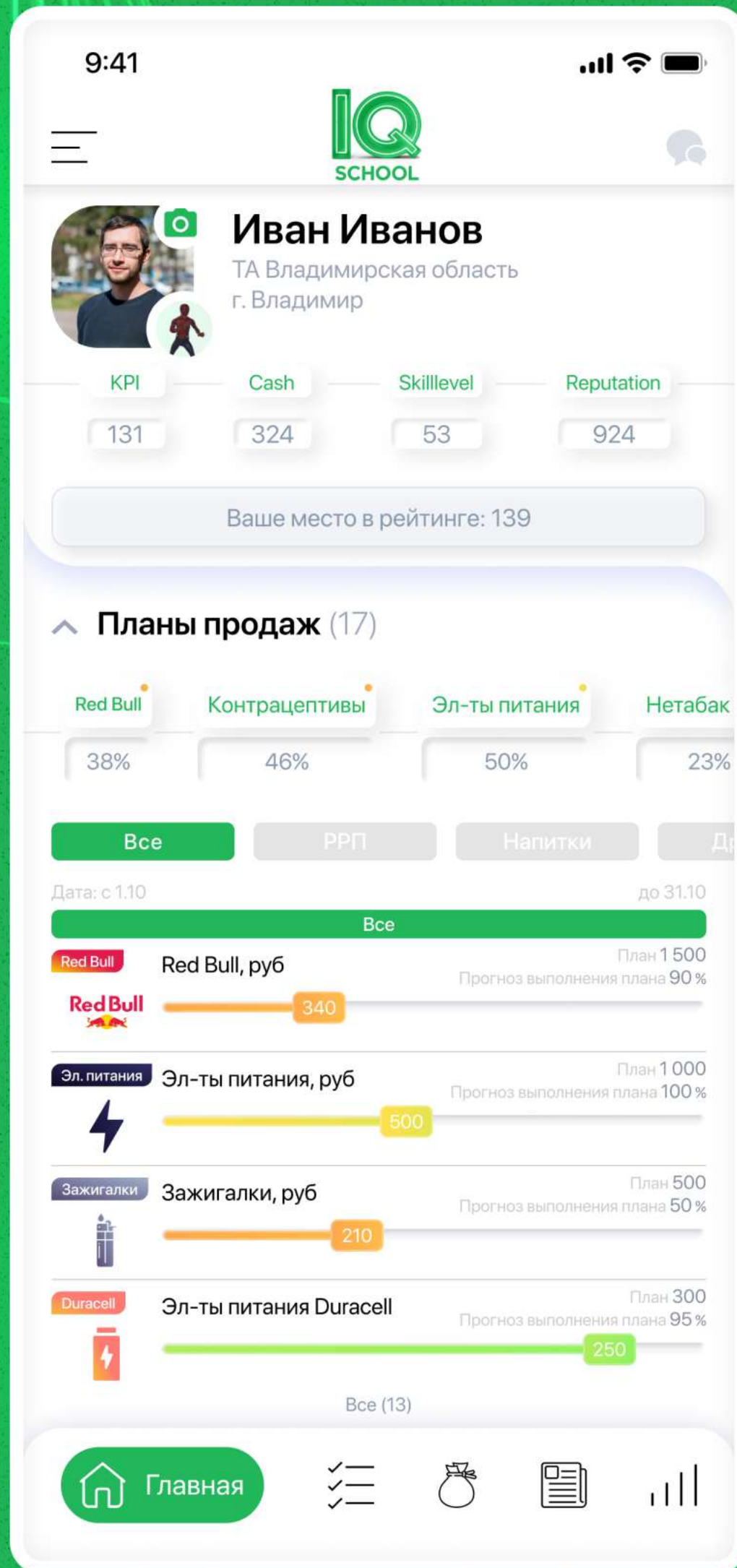


## ПЛАНЫ ПРОДАЖ

Интерактивный модуль, отражающий все текущие планы продаж сотрудника и прогресс их выполнения, а также прогнозирующий процент выполнения плана с учётом динамики закрытия KPI. Планы продаж гибко настраиваются и учитывают иерархию сотрудников. Так, для торговых агентов планы продаж синхронизируются с мотивационными программами на торговых точках, а для сотрудников торговых точек учитываются продажи в прикассовой зоне целевых SKU с определением и дальнейшим поощрением конкретного сотрудника, совершившего продажу. Для сотрудников торговых точек прогресс выполнения планов продаж строится на отсканированных чеках: система на основе Image Recognition распознает в чеке целевые SKU и учитывает в KPI работника.

## ЗАДАЧИ

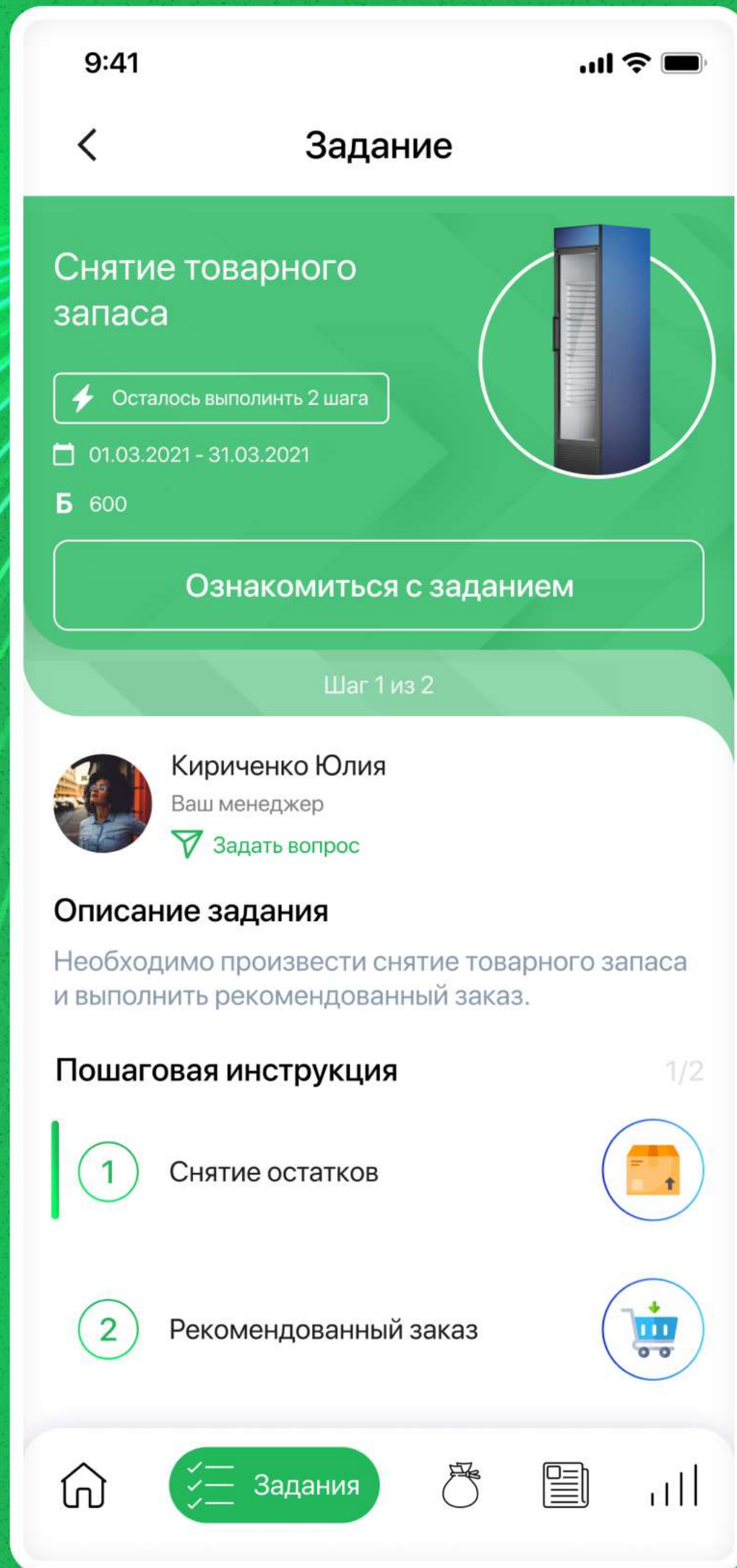
Сотрудники получают от руководства как задачи по прохождению обязательных обучающих курсов, так и практические задания для закрепления и отработки полученных навыков на практике. За выполненные задачи начисляются баллы, формирующие рейтинг лучших работников.





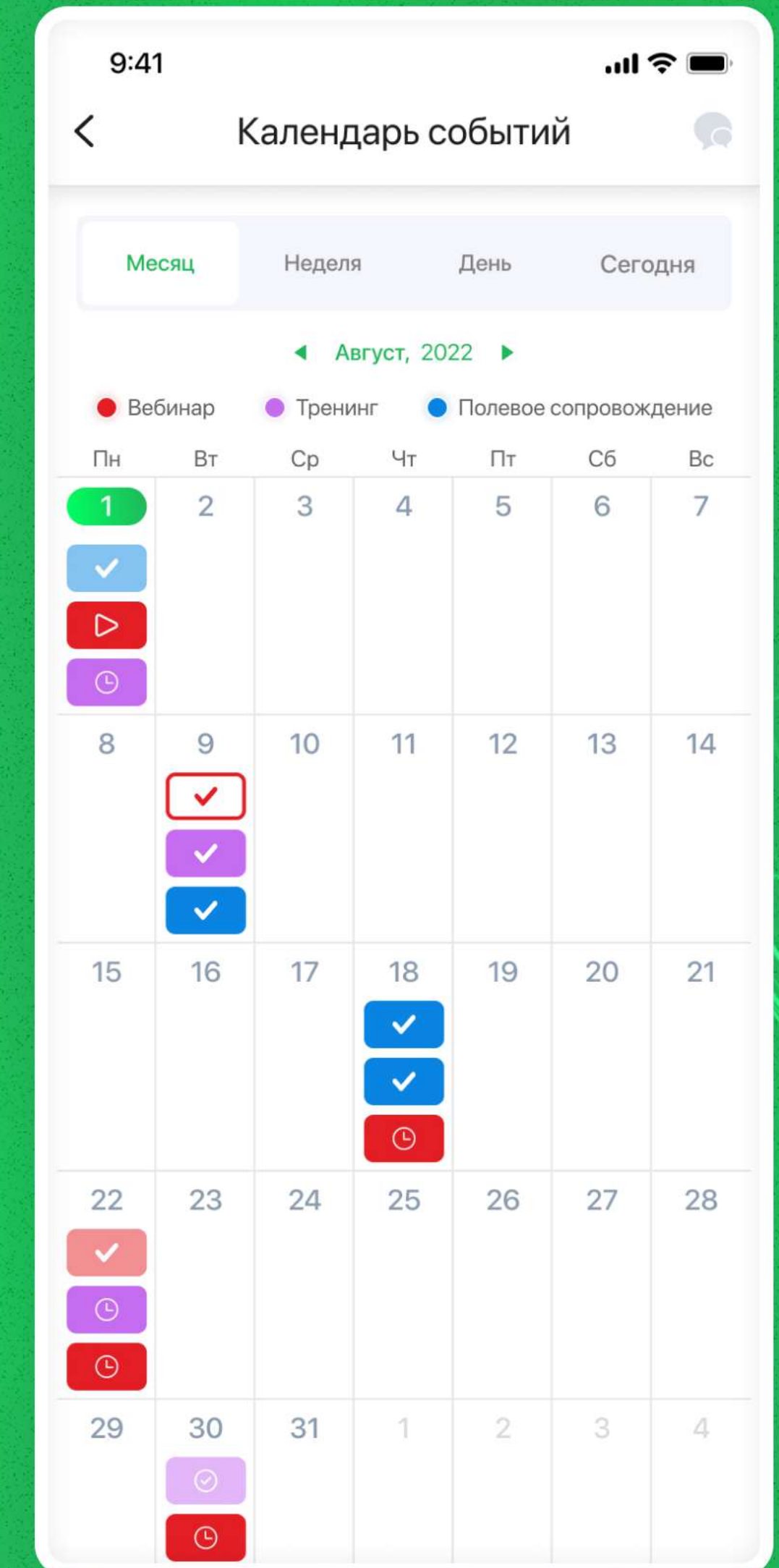
## БИРЖА ЗАДАНИЙ

Возможность сотрудникам выполнять задания от компаний-партнёров за дополнительное вознаграждение: цифровой мерчендайзинг, фотомониторинг, снятие остатков, анкетирование и т. д. Вознаграждение за выполненные задания могут начисляться как на конкретного сотрудника с дальнейшим выводом на карту, так и на саму компанию. Выполнение заданий происходит в удобном чате с подключенной нейросетью, которая через технологию компьютерного зрения проверяет товарную выкладку и другие задачи, связанные с распознаванием SKU на фото.



## КАЛЕНДАРЬ

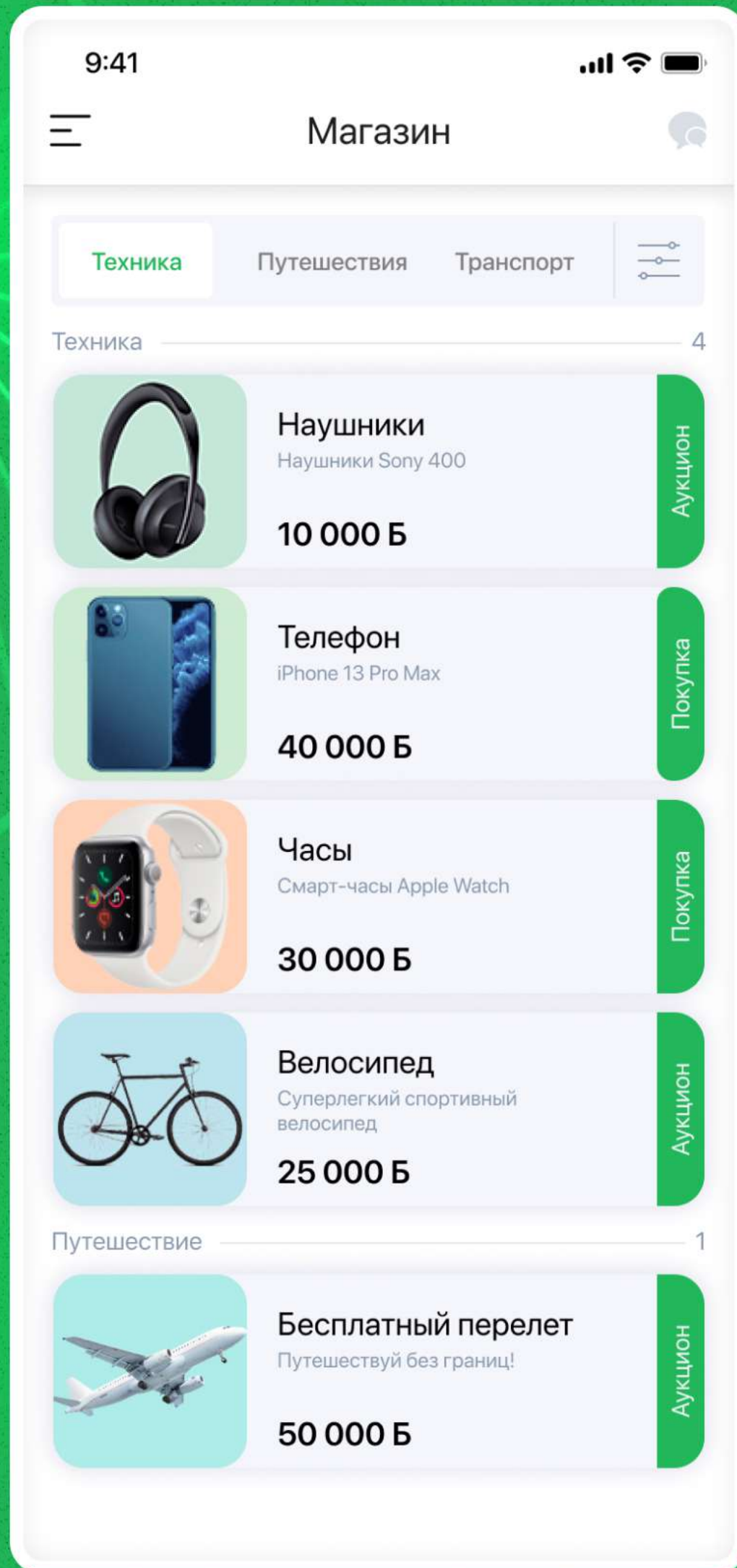
Интерактивный календарь, автоматически фиксирующий назначенные сотруднику задачи. Гибкая настройка push-уведомлений синхронизируется с отмеченными в календаре тайм-слотами и напоминает о ближайших событиях и дедлайнах.





## МАГАЗИН ПОДАРКОВ

Баллы, полученные за прохождение обучения и выполнение задач от руководства, можно обменять во внутреннем магазине на ценные подарки от компании, а также монетизировать, выводя на карту в качестве денежных вознаграждений. Наиболее дорогостоящие призы реализуются через систему ставок и аукционов, стимулируя дух соперничества и побуждая сотрудников набирать больше баллов.



## ГЕЙМИФИКАЦИЯ

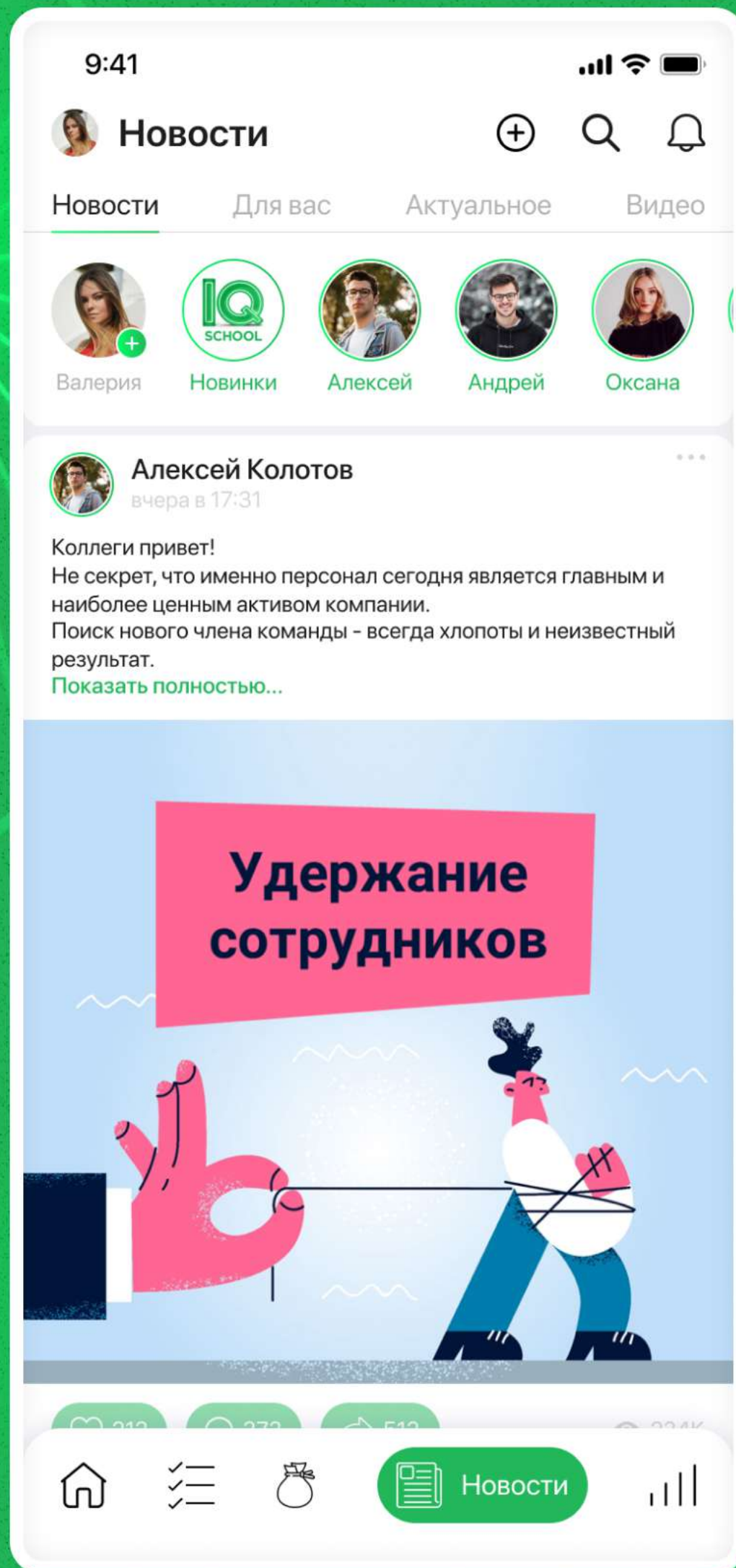
Баллы, полученные за прохождение обучения и выполнение задач можно использовать для покупки и прокачки 3D-аватаров, выделяясь среди коллег и соревнуясь в уровне развития интерактивного персонажа. Гибкая система наград (медали, сертификаты, супер кубки и призы в конце года) превращает обучение в увлекательную игру, повышая мотивацию сотрудников и снижая уровень выгорания.





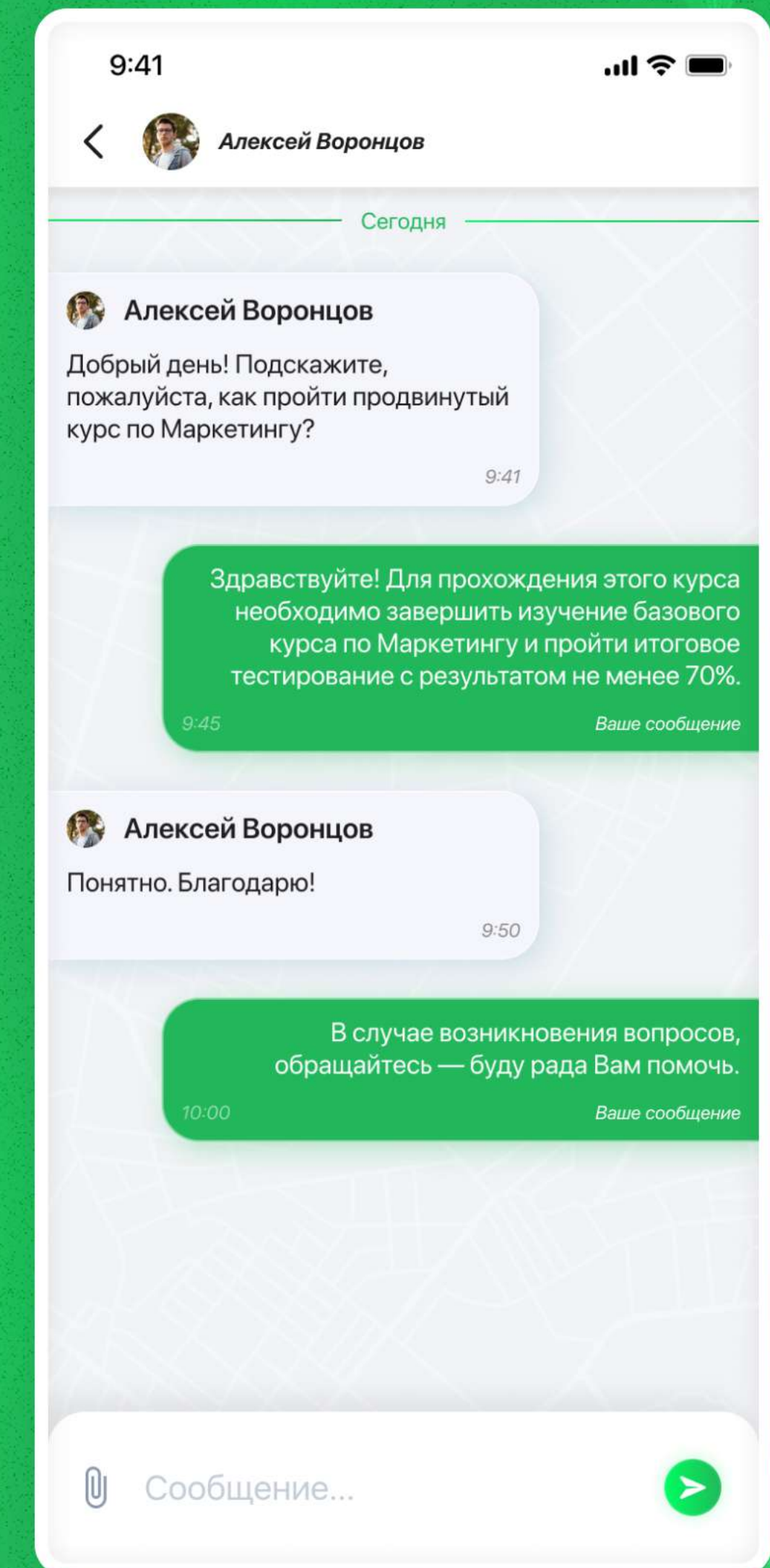
## КОРПОРАТИВНАЯ СОЦ. СЕТЬ

Встроенная соц. сеть с настраиваемой новостной лентой и интерактивными сторис, поддерживающая возможность оставлять комментарии и реакции к постам, а также делиться интересными материалами.



## ЧАТ

Полнофункциональный корпоративный мессенджер, позволяет вести личную и групповую коммуникацию как внутри компании, так и с клиентами. Единый безопасный чат поддерживает все основные функции современного мессенджера: создание сообществ и тематических чатов, обмен медиа-файлами, голосовые сообщения, интерактивные реакции, поиск по сообщениям и связь с тех. поддержкой.





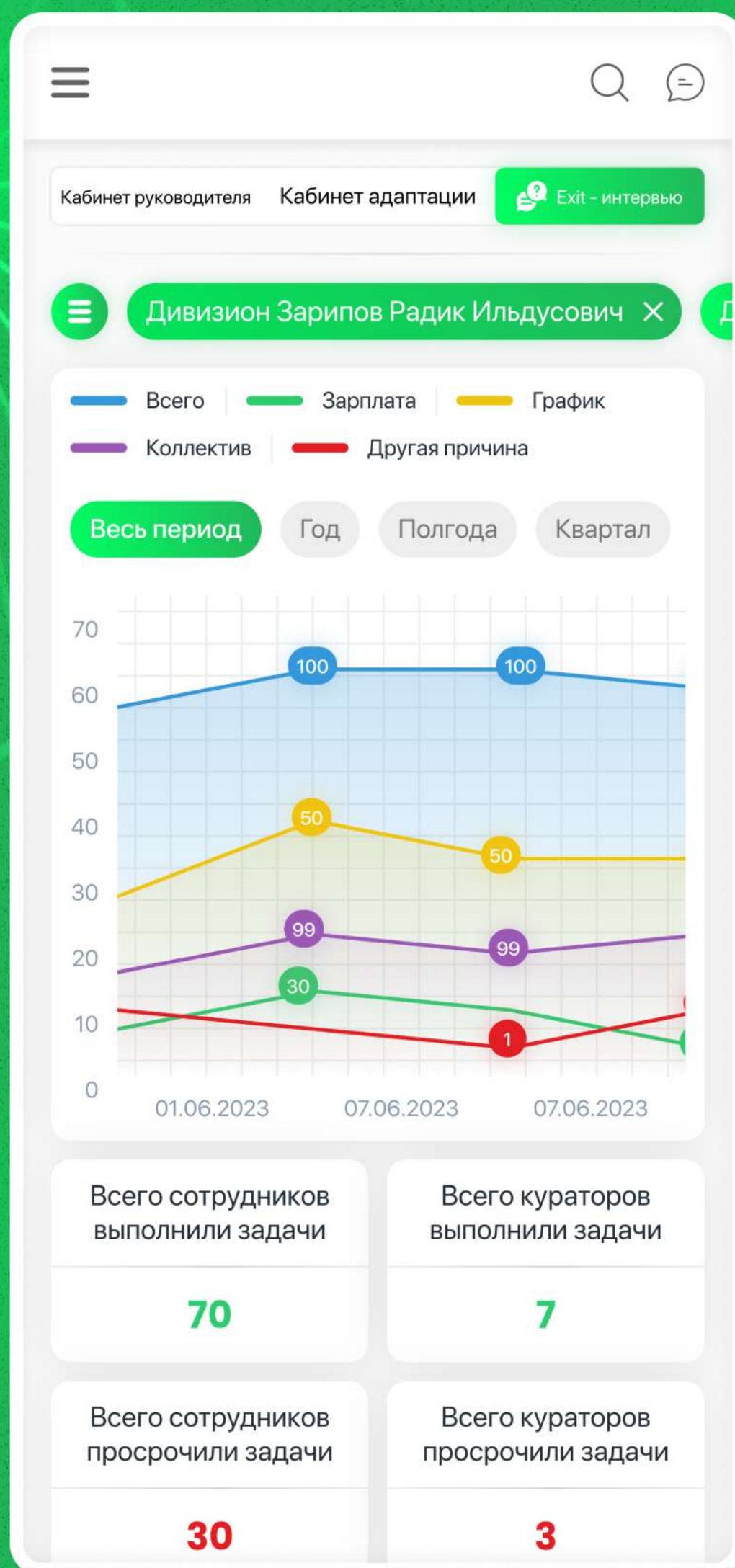


## РАСПОЗНАВАНИЕ ДОКУМЕНТОВ НА ОСНОВЕ IMAGE RECOGNITION

Автоматизированный сервис по распознаванию документов при приёме на работу новых сотрудников, а также для оцифровки существующей кадровой документации.

Данный сервис разработан с применением технологий компьютерного зрения и работает как с печатным, так и с рукописным текстом, позволяя значительно оптимизировать работу и сократить ручной труд по вводу данных из документации, обеспечивая при этом высокий процент распознавания.



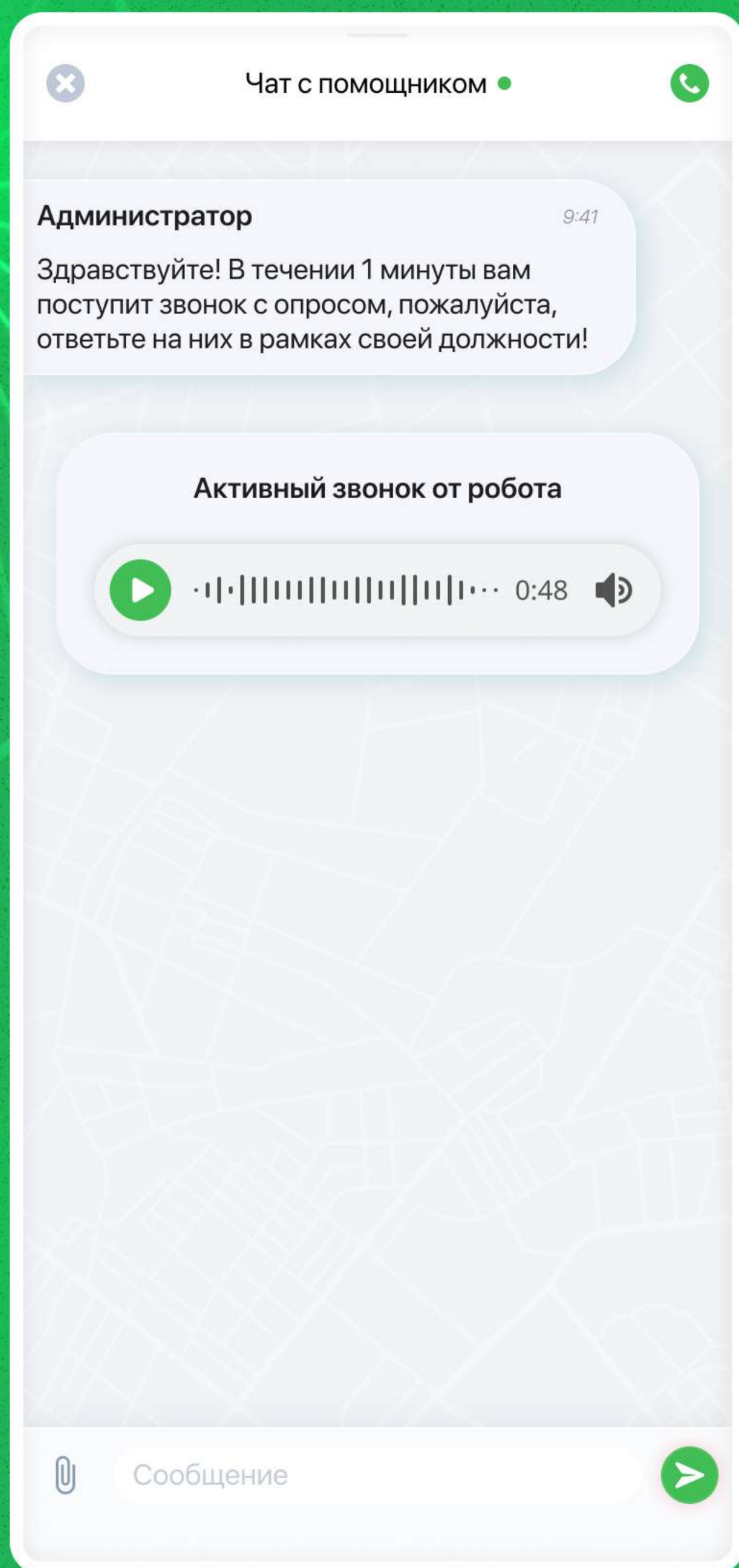


## EXIT-ИНТЕРВЬЮ

Модуль для автоматизированного проведения exit-интервью недавно уволившихся сотрудников, а также действующего штата, для оперативного выявления ситуаций, провоцирующих негативное отношение к компании и дальнейшее прекращение трудовых отношений.

Проведение анкетирования настраивается в кабинете руководителя и может включать в себя как автоматизированный обзвон сотрудников с последующим переводом записанных голосовых ответов в текст через технологию Voice Recognition, так и письменные опросы через SMS или мессенджеры, в том числе с выбором готовых вариантов ответов.





## АДАПТАЦИЯ СОТРУДНИКОВ-НОВИЧКОВ НА БАЗЕ НЕЙРОННЫХ СЕТЕЙ

Модуль предназначен для автоматизированного обучения недавно устроившихся сотрудников и их знакомства с ценностями компании. Система ведет новичка по динамически выстраиваемому обучающему маршруту, подбирая последовательность учебных курсов под текущие задачи сотрудника, его уровень успеваемости и успешность выполнения KPI.

---

Система анализирует прогресс прохождения адаптации новичком, выявляя сильные и слабые стороны, а также формируя подробную аналитику для руководителя.



## АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ AI ПОДБОР СОТРУДНИКОВ

Модуль представляет собой полнофункциональный рекрутинговый сервис, интегрирующийся с платформой IQ School, позволяющий автоматизировать подбор персонала как на полную, так и на частичную занятость.

Система на основе искусственного интеллекта максимально оптимизирует процесс рекрутинга, минимизируя участие HR-специалиста в рутинных задачах:

- автоматизированный поиск подходящих соискателей по заданным параметрам в интегрированных рекрутинговых сервисах и в собственной базе кандидатов;
- авто-рассылка приглашений и тестовых заданий;
- автоматическая проверка тестовых заданий;
- роботизированный обзвон соискателей для согласования времени выхода на работу.

